

Wir sind Unternehmer in eigener Sache. Unsere Kunden stellen hohe Erwartungen an uns, denen wir uns aktiv stellen. Das ist unser Versprechen und muss auch Ihres sein. Exzellente Ergebnisse schaffen wir nur gemeinsam mit Kollegen und Kunden: Teamfähigkeit, Einfühlungsvermögen und Kundenorientierung finden Sie bei uns allen.

Wenn Sie sich hier wiederfinden und eine spannende, zukunftsorientierte Tätigkeit suchen, freuen wir uns, Sie kennen zu lernen.

Wir suchen

Projektleiter /in Unternehmensverkauf (freiberuflich)

Aufgabe

In Ihrer Funktion als Projektleiter/in betreuen Sie selbständig bereits akquirierte Verkaufsmandate während aller Transaktionsphasen bis zur Kaufvertragszeichnung. Mit unserer Unterstützung erstellen Sie die Verkaufsdokumentation, definieren die Verkaufsstrategie und selektieren potentielle Käuferzielgruppen. Die Erstansprache dieser potentiellen Kaufinteressenten erfolgt zentral. Sie steuern proaktiv den gesamten Verkaufsprozess, moderieren und führen alle Verhandlungen zwischen Käufer und Verkäufer und bringen den Verkauf erfolgreich zum Abschluss.

Wir bieten

- > Anspruchsvolle Tätigkeit in einem Wachstumsmarkt
- > Bereits akquirierte, motivierte Mandanten (Unternehmensverkäufer)
- > Erstansprache und Qualifizierung von Kaufinteressenten
- > Unterstützung während des gesamten Prozesses
- > Attraktive Vergütung mit erfolgsorientiertem Prämienmodell
- > Professionelle Einarbeitung, Ausbildung und Coaching
- > Gute Karriereöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen

Sie besitzen

Sehr gute Kommunikations- und Moderationsfähigkeiten
Verkaufs- und Verhandlungsgeschick mit Abschlussstärke
Zielorientierte, präzise und strukturierte Arbeitsweise
Souveränes Auftreten, zuverlässiges und verbindliches Handeln
Hohes Maß an Selbständigkeit und Eigeninitiative
Ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis
MS-Office Kenntnisse
Abgeschlossene höhere Ausbildung. Erfahrung als M&A Berater, Unternehmensberater, Unternehmer, leitender Angestellter, im Immobilien- oder Finanzwesen, in einer Vertriebs- oder Vermittlungstätigkeit
Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

Möchten Sie an unserem Erfolg teilhaben? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen an Heike Scheffler, karriere@avandil.com, Tel. 02 11 / 247 908-30.