

KURZPROFIL

Etablierte Offset Druckerei mit modernem Maschinenpark in Nordwestdeutschland Referenz-Nr. 518372

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

Seite 1 / 1

TÄTIGKEIT	Das inhabergeführte Unternehmen ist seit vielen Jahrzehnten ein innovativer Anbieter und Lieferant für Druckprodukte wie Kataloge, Plakate und Broschüren. Die Angebotspalette erstreckt sich von der kompetenten Beratung über Satz, Layout, Bildbearbeitung bis zur drucktechnischen Umsetzung. Modernste Anlagen sichern die hohe Qualität und exzellente Druckergebnisse, gefolgt von einer Vielzahl von möglichen Weiterverarbeitungsschritten wie z.B. Falzen, Stanzen sowie Veredelungen.
ZIEL	Das Unternehmen steht aus persönlichen Gründen zum Verkauf. Der Inhaber steht für eine geordnete Übergabe und Einarbeitung zur Verfügung.
HISTORIE	Das Unternehmen ist seit vielen Jahren am Markt etabliert. Auf Grund einer konsequenten Anpassung an die veränderten technischen Anforderungen und Möglichkeiten und einer auf die Kundenwünsche ausgerichteten Produkt- bzw. Sortimentspolitik hat das Unternehmen einen treuen Kundenstamm aufgebaut.
KENNZAHLEN	Umsatzklasse: ca. 3-4 Mio. €. Das Unternehmen erwirtschaftet im Laufe seiner Historie konstante Umsatzzahlen.
KUNDEN	Das Unternehmen verfügt über langjährige und etablierte Kundenbeziehungen überwiegend im B2B Bereich, Schwerpunkt ist die norddeutsche Region. Die Kunden, darunter bekannte Großunternehmen, schätzen das partnerschaftliche und vertrauensvolle Verhältnis.
PERSONAL	Im Unternehmen sind ca. 30 Mitarbeiter in den Bereichen Verwaltung, Kundenberatung, Produktion, Lager und Logistik beschäftigt. Ein aktives, stabiles und geschultes Vertriebsteam, mit sehr guten Anwendungskenntnissen, ist für die Kundengewinnung und Kundenbindung verantwortlich.
LAGE	Der Standort des Unternehmens befindet sich in Nordwestdeutschland.
SONSTIGES	Die Betriebsimmobilie ist angemietet, die Fortführung des Mietvertrages bzw. ein Kauf der Immobilie ist möglich. Das Unternehmen ist zertifiziert nach ISO 12647 PSOaktiv und FSC.
POTENZIAL	Aufgrund der geplanten Veräußerung wurde der Ausbau der Vertriebs- und Marketingaktivitäten zur Erweiterung des Kundenportfolios nicht forciert. Zusätzlich kann eine Erweiterung des Produktportfolios um die Bereiche Etiketten und Verpackungsdruck Wachstum generieren.
UMFANG	Es stehen 100% der Geschäftsanteile einer GmbH zum Verkauf.
KONDITIONEN	Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.